

INFORMATION PRESSE

*Les TPV **Sango** associés au software de gestion et d'encaissement de **Bransom** équipent désormais les espaces Pandora de l'enseigne de bijouterie britannique **David Christopher**.*

*Le bijoutier britannique **David Christopher Jewellers** a déployé la solution de gestion et d'encaissement de **Bransom Retail Systems** dans six de ses dix-huit magasins intégrant désormais des concept-stores **Pandora**.*

Le parc correspondant est composé de terminaux point de vente Sango conçus et développés par AURES.

***Lisses - Runcorn, octobre 2014** ; la chaîne britannique de bijouterie "David Christopher Jewellers" a récemment inauguré deux nouvelles boutiques ; à cette occasion, l'enseigne a souligné l'importance des technologies POS et du hardware dans le succès de de ses projets de développement; **Mark Warr**, le Directeur Général, explique : « *Le logiciel Bransom qui équipe les terminaux Sango d'AURES représente bien plus qu'une simple solution TPV. Il s'agit d'une plateforme complète dédiée au customer service, le cœur de notre activité.* »*

Le partenariat avec la marque danoise de bijoux **Pandora**, célèbre pour son style "charms", représente une part importante des ventes de David Christopher Jewellers. En outre, Pandora recommande la solution spécialisée bijouterie de Bransom Retail pour ses propres magasins ainsi que pour ceux de ses franchisés.

Ainsi, les magasins David Christopher de Gloucester, Hereford, Portsmouth, Redditch, Bedford et Weston - qui intègrent des concessions - concept stores - Pandora - sont désormais équipés de la solution Bransom et des systèmes Sango d'AURES.

Avant chaque déploiement, David Christopher fournit à Bransom les bases de données incluant informations et photos produits afin de pré-configurer les TPV. La plateforme logicielle permet également aux magasins d'effectuer des mises à jour mensuelles automatiques pour les produits Pandora.

"Les références, codes-barres, descriptifs et prix des bijoux et accessoires sont importés directement. Quand les mises à jour arrivent sur nos systèmes, les images sont pré-chargées. L'ensemble du process est très efficace et sa déclinaison d'un magasin à l'autre parfaitement au point" a déclaré M. Warr.

Les avantages de la solution déployée sont les suivants:

- La gestion des stocks est simplifiée: la circulation et les transferts de produits entre boutiques est optimisée et s'adapte à la demande clients.
- Le process des commandes auprès de Pandora est également allégé et rationalisé, de sorte que des gammes d'articles adaptées et des quantités optimales soient toujours disponibles dans chaque magasin.
- Des compte-rendus exhaustifs (reporting) sont disponibles et permettent aux managers de garder le contrôle et un aperçu immédiat et en temps réel du niveau de l'activité commerciale.
- Les excellentes capacités de Sango permettent un traitement simultané des ventes et de l'encaissement quel que soit leur volume, des recherches produits/articles (dans les bases de données) et des opérations de transfert de stocks.
- Sango sort du lot : l'esthétique contemporaine et hors du commun du terminal est parfaitement en phase avec l'environnement et les codes couleurs de Pandora.
- Avec Sango, David Christopher bénéficie d'une solution TPV fiable, ajustable, pérenne.

La chaîne de bijouterie utilise le software Bransom pour la gestion et le transfert des stocks. *"Avec cette plateforme, nous pouvons mesurer le taux de vente de chaque produit avec pertinence; elle est suffisamment flexible pour notre gestion multi-sites".*

L'automatisation du système des commandes permet à David Christopher d'augmenter son chiffre d'affaires. *« Le système mis en place nous permet de commander directement en ligne auprès de Pandora sans avoir à remplir de bon de commande ».*

En matière de gestion de l'information, les boutiques bénéficient d'une gamme complète de procédures de reporting, dont certaines conçues spécialement pour Pandora, incluant de nombreux graphiques.

Mark Warr peut ainsi surveiller et évaluer les performances d'un point de vente ou d'un groupe de magasins. *"Je peux visualiser quotidiennement ce qui se vend et observer les tendances; chaque directeur de magasin reçoit bien sûr tous les rapports périodiques, quotidiens ou hebdomadaires, dont il a besoin".*

Mark Warr considère que les terminaux Sango sont une plateforme POS idéale et complète. *« Notre activité est intense et nous brassons une grande quantité d'articles et de références. Les recherches de codes produits et les transferts permanents entre les boutiques requièrent des systèmes puissants capables de gérer ce flux important de données sans interrompre notre process d'encaissement.*

Sango fait chaque jour ses preuves - et pourtant nos boutiques le mette vraiment à l'épreuve !".

"Nos concept-stores et espaces Pandora offrent un cadre élégant où Sango s'intègre parfaitement, sans encombrer nos comptoirs de vente ; par ailleurs, le modèle en blanc laqué est parfaitement en phase avec notre identité visuelle".

"Plus important encore, les TPV Sango conjuguent performance, vitesse et fiabilité : « Ils sont ergonomiques et simples d'utilisation - une heure suffit pour se former à leur prise en main - et ils tiennent toutes leurs promesses. Ce sont des hardware polyvalents de grande qualité ", conclut Mark Warr.

Outre ses accords de distribution avec Pandora, David Christopher Jewellers est un spécialiste du diamant qui propose une gamme complète de bijoux de qualité et de marques reconnues telles que Hot Diamonds, Clogau Gold, Ti Sento, Thomas Sabo et Links of London. Le service personnalisé est la marque de fabrique de l'enseigne.

A propos de Bransom

Bransom est le partenaire informatique privilégié des bijoutiers-joailliers en Grande Bretagne. Depuis plus de 30 ans, il s'est spécialisé dans le développement de solutions pour les détaillants et les grossistes, de l'encaissement à la gestion des magasins et des stocks.

La plateforme logicielle *Bransom Jewellery Stock Management* a vu le jour à l'initiative d'une commission de professionnels du secteur et obtenu en 1983 l'approbation de la *National Association of Goldsmiths* (association nationale britannique des orfèvres). Bransom collabore toujours étroitement avec les décideurs du secteur afin de suivre les innovations et développer ainsi des services uniques et compétitifs pour ses clients.

www.bransom.co.uk

A propos du Groupe AURES

Créé en 1989 et coté sur Euronext depuis 1999, **AURES** est constructeur de terminaux et systèmes point de vente et périphériques associés.

Ces équipements (*EPOS hardware*) sont des systèmes ouverts à architecture PC, destinés à la gestion et l'encaissement dans les magasins spécialisés - alimentaires et non alimentaires - , la grande distribution ou encore l'hôtellerie-restauration - et tous les points de vente et de service (POS), quelle que soit leur taille.

Avec un chiffre d'affaires consolidé supérieur à 50 M€ et plus de 50 000 TPV installés au cours de l'exercice 2013 , le Groupe AURES possède une présence mondiale, avec un siège en France, des filiales au Royaume-Uni, en Allemagne, en Australie et aux USA, ainsi qu'un réseau de partenaires, distributeurs et revendeurs implantés dans plus de 50 autres pays.

Pour tout complément d'information, merci de contacter

Yannick-Florence WAELLY
Communications & PR Manager
01 69 11 16 65 (LD)

yannick.waelly@ares.com

www.ares.com

*Terminal **Sango** installé dans
un concept "store-in-store" Pandora,
(magasin de l'enseigne David Christopher
en Grande-Bretagne).*

(photo AURES Technologies 2014)

